



“आर्थिक मित्र – मिलिंद बने : विश्वास, प्रामाणिकपणा आणि नियोजनाचा प्रवास”

प्रस्तावना:

माणसाच्या आयुष्यात दोन गोष्टी सर्वात महत्त्वाच्या असतात – विश्वास आणि सुरक्षा. ह्याच दोन मूल्यांवर उभा आहे एक नाव – **मिलिंद जयवंत बने**. गेली तब्बल ३७ वर्षे वित्तीय क्षेत्रात कार्यरत असलेले हे नाव आज विश्वासाचं प्रतीक बनलं आहे. विमा, गुंतवणूक, आर्थिक नियोजन आणि कर सल्ला यांसारख्या क्षेत्रांमध्ये त्यांनी केलेल्या कार्यामुळे हजारो लोकांना आर्थिक स्थैर्य मिळालं आहे. त्यांचा प्रवास म्हणजे “**मैत्री, मार्गदर्शन आणि मूल्यनिर्मिती**” यांचा संगम आहे.

बालपण आणि शिक्षणाचा पाया:

१९६४ साली एका साध्या, पारंपरिक कुटुंबात जन्मलेले मिलिंद बने यांनी आपले शालेय शिक्षण नेहरू नगर, कुर्ला येथील न्यू इंग्लिश स्कूलमध्ये पूर्ण केले. लहानपणापासूनच शिस्त, मेहनत आणि खेळाडूपणा त्यांच्या व्यक्तिमत्त्वाचा भाग बनले. पुढे त्यांनी मुलुंड कॉलेज ऑफ कॉमर्समधून पदवी प्राप्त केली आणि कॉलेजच्या क्रीडा अकादमीत सक्रिय सहभाग घेतला. क्रिकेट मैदानावर संघभावना, जबाबदारी आणि नेतृत्वाची शिकवण त्यांनी घेतली – जी नंतर त्यांच्या व्यावसायिक जीवनातही उपयोगी ठरली.

विमा व्यवसायाची सुरुवात – १९८७:

१९८७ साली त्यांनी विमा क्षेत्रात पाऊल ठेवले. त्या काळात लोकांना विमा म्हणजे केवळ पॉलिसी एवढंच माहित होतं, पण बने यांनी त्याला "आर्थिक संरक्षणाचं माध्यम" म्हणून सादर केलं. सुरुवातीच्या काळात अडचणी होत्या, पण त्यांनी

प्रत्येक ग्राहकाकडे “मित्र” म्हणून पाहिलं. याच भावनेतून त्यांच्या संस्थेचं नाव जन्माला आलं – “FRIEND FINANCIAL SERVICES.”

FRIEND FINANCIAL SERVICES – एक प्रवास, एक वचन:

१५ ऑगस्ट १९९९ या स्वातंत्र्यदिनी स्थापन झालेली ही संस्था आज शेकडो लोकांच्या आयुष्याचा अविभाज्य भाग बनली आहे. या संस्थेचं ध्येय एकच –

“ग्राहकांना निष्पक्ष, प्रामाणिक आणि योग्य वित्तीय सल्ला देऊन त्यांना आर्थिकदृष्ट्या स्वावलंबी बनवणं.”

कुर्ल्यातील नेहरू नगर येथील कार्यालयातून १० कुशल कर्मचाऱ्यांची टीम ७०० पेक्षा अधिक समाधानी ग्राहकांना सेवा देते. प्रत्येक ग्राहकाला मित्रासारखं वागवणं, त्यांच्या गरजा समजून घेऊन योग्य गुंतवणुकीचं मार्गदर्शन करणं – हीच या संस्थेची खरी ओळख आहे

सन्मान आणि यशाची परंपरा:

- मिलिंद यांची मेहनत आणि प्रामाणिक दृष्टिकोन यांचे फळ म्हणून त्यांना मिळाले अनेक मानाचे पुरस्कार.
- LIC Chairman's Club Member म्हणून सलग 25 वर्ष कामगिरी करणं हे कोणत्याही एजंटसाठी अभिमानाचं यश आहे.
- Million Dollar Round Table (U.S.A.) या आंतरराष्ट्रीय प्रतिष्ठेच्या मंचावर त्यांनी २००१ पासून सलग 24 वर्ष पात्र ठरून भारताचं नाव उज्ज्वल केलं आहे.
- Certified Financial Planner (CFP) म्हणून २००९ पासून त्यांनी लोकांच्या आर्थिक नियोजनात नवा दृष्टिकोन आणला आहे.
- हे पुरस्कार केवळ त्यांच्या यशाचं प्रतीक नाहीत, तर त्यांच्या ग्राहकांप्रती असलेल्या निष्ठेचं प्रमाण आहेत.

त्यांच्या सेवांचा विस्तार:

मिलिंद बने यांच्या सेवांचा आवाका केवळ विम्यापुरता मर्यादित नाही. त्यांच्या सल्ल्याद्वारे लोकांना मिळते संपूर्ण आर्थिक सुरक्षा –

- जीवन विमा
- मेडिकलेम व व्यक्तिगत अपघात विमा
- प्रॉपर्टी इन्शुरन्स
- म्युच्युअल फंड्स व पोर्टफोलिओ मॅनेजमेंट

- निवृत्ती नियोजन
- कर सल्ला
- P2P लेंडिंग (Peer-to-Peer Investment Guidance)

त्यांच्या मार्गदर्शनाखाली अनेक कुटुंबांनी आपल्या आयुष्यात आर्थिक शांतीचा पाया रचला आहे.

समाजाशी जोडलेली बांधिलकी:

केवळ व्यवसाय नव्हे, तर समाजाप्रती असलेली जबाबदारीही त्यांनी समान जोमाने पार पाडली आहे. मुंबई पोलीस विभागातील सुमारे ३०० पोलीस अधिकारी व कॉन्स्टेबल्ससाठी त्यांनी “Investment Guidance Programme” आयोजित केला. दरवर्षी ते Investment Awareness Programmes आयोजित करून आर्थिक साक्षरतेचा प्रसार करतात.

त्यांनी मराठी भाषेत प्रकाशित झालेल्या “मित्राची गुंतवणूक” या पुस्तकासाठी प्रस्तावना आणि लेख लिहून मराठी वाचकांपर्यंत वित्तीय ज्ञान पोहोचवलं आहे.

त्यांच्या व्यक्तिमत्त्वातील ठळक वैशिष्ट्ये:

मिलिंद यांचं व्यक्तिमत्त्व साधं पण परिणामकारक आहे. त्यांचं सर्वात मोठं बळ म्हणजे ग्राहकांशी प्रामाणिक संवाद. ते म्हणतात,

“विमा म्हणजे फक्त एक गुंतवणूक नव्हे, तो तुमच्या कुटुंबासाठी एक संरक्षण कवच आहे.”

त्यांच्या प्रत्येक सल्ल्यामध्ये अनुभव, अभ्यास आणि माणुसकीचा स्पर्श जाणवतो. म्हणूनच त्यांच्या ग्राहकांसाठी ते केवळ “Advisor” नाहीत, तर एक “Financial Friend” आहेत.

VISION STATEMENT – मैत्रीचा अर्थ:

त्यांच्या संस्थेचं ध्येयवाक्य खूप अर्थपूर्ण आहे –

“To be an organization that intends to create fundamental effects of its various financial services into the lives of all its customers, make them more financially secured in their life for any contingency and making them happier. To play the role of a friend in their life, like a FRIEND IN NEED.”

मराठीत सांगायचं झालं, तर –

“प्रत्येक ग्राहकाच्या आयुष्यात आर्थिक स्थैर्य आणि आनंद निर्माण करणं, त्यांच्या गरजेला उत्तर देणारा खरा ‘मित्र’ बनणं – हाच आमचा हेतू.”

प्रेरणादायी निष्कर्ष:

आजच्या युगात वित्तीय सल्लागारांची कमतरता नाही, पण “विश्वासार्ह सल्लागार” दुर्मिळ आहेत. मिलिंद जयवंत बने हे त्या दुर्मिळ व्यक्तींपैकी एक आहेत ज्यांनी विश्वास, प्रामाणिकपणा आणि नियोजन या तीन स्तंभांवर आपल्या यशाची इमारत उभी केली आहे.

त्यांच्या प्रवासातून प्रत्येक उद्योजक, सल्लागार आणि सामान्य गुंतवणूकदाराने हे शिकावं –
“व्यवसाय फक्त नफ्यासाठी नाही, तो लोकांच्या आयुष्यात बदल घडवण्यासाठी असतो.”

मिलिंद बने यांनी दाखवलेला हा मार्ग प्रत्येकाला सांगतो –

“आर्थिक यश हे फक्त पैशात नाही, तर शांततेत, सुरक्षिततेत आणि समाधानात असतं.”